

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования «Вятский государственный университет»  
(ВятГУ)  
г. Киров

Утверждаю  
Директор/Декан Соболева О. Н.



Номер регистрации  
РПД\_3-38.03.06.03\_2021\_126070  
Актуализировано: 12.05.2021

**Рабочая программа дисциплины**  
**Планирование и осуществление закупочной деятельности**

|                          | наименование дисциплины                                       |
|--------------------------|---|
| Квалификация выпускника  | Бакалавр  |
| Направление подготовки   | 38.03.06<br>шифр  |
|                          | Торговое дело<br>наименование                                 |
| Направленность (профиль) | 3-38.03.06.03<br>шифр   |
|                          | Логистика в торговой деятельности<br>наименование             |
| Формы обучения           | Заочная, Очная, Очно-заочная<br>наименование                  |
| Кафедра-разработчик      | Кафедра туризма и управления персоналом (ОРУ)<br>наименование |
| Выпускающая кафедра      | Кафедра туризма и управления персоналом (ОРУ)<br>наименование |

## Сведения о разработчиках рабочей программы дисциплины

Деветьярова Ирина Петровна

---

ФИО

## Цели и задачи дисциплины

|                   |   |
|-------------------|---|
| Цель дисциплины   | Целью изучения дисциплины планирование и осуществление закупочной деятельности является формирование у обучающихся более полного представления об организации, планировании и ведении закупочной деятельности и формирование навыков применения полученных знаний в практической работе |
| Задачи дисциплины | <ul style="list-style-type: none"> <li>-изучить процесс планирования и обоснования закупок;</li> <li>-изучить порядок заключения, исполнения, изменения и расторжения контрактов;</li> <li>-изучить мониторинг и аудит в сфере закупок</li> </ul>                                       |

### Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

#### Компетенция ПК-2

|   |   |   |
|---|---|---|
| способен организовывать и планировать материально-техническое обеспечение предприятий, закупку, продажу товаров |   |   |
| Знает   | Умеет   | Владеет   |
| способы и формы организации закупочной деятельности; понятие и этапы контрактных закупок                        | организовывать, планировать закупочную деятельность, оценивать ее эффективность | навыками анализировать, проводить закупки и определять наилучшие пути решения проблемных ситуаций |

**Структура дисциплины**  
**Тематический план**

| № п/п | Наименование разделов дисциплины   | Шифр формируемых компетенций |
|-------|--|------------------------------|
| 1     | Основы и правовое регулирование закупочной деятельности торговых предприятий | ПК-2                         |
| 2     | Планирование и осуществление закупок на предприятиях торговли                | ПК-2                         |
| 3     | Подготовка и прохождение промежуточной аттестации                            | ПК-2                         |

**Формы промежуточной аттестации**

|                 |  |
|-----------------|--|
| Зачет           | Не предусмотрен (Очная форма обучения)<br>Не предусмотрен (Заочная форма обучения)<br>Не предусмотрен (Очно-заочная форма обучения)    |
| Экзамен         | 7 семестр (Очная форма обучения)<br>8 семестр (Заочная форма обучения)<br>7 семестр (Очно-заочная форма обучения)                      |
| Курсовая работа | Не предусмотрена (Очная форма обучения)<br>Не предусмотрена (Заочная форма обучения)<br>Не предусмотрена (Очно-заочная форма обучения) |
| Курсовой проект | Не предусмотрена (Очная форма обучения)<br>Не предусмотрена (Заочная форма обучения)<br>Не предусмотрена (Очно-заочная форма обучения) |

### Трудоемкость дисциплины

| Форма обучения              | Курсы | Семестры | Общий объем (трудоемкость) |     | Контактная работа, час | в том числе аудиторная контактная работа обучающихся с преподавателем, час |        |                                   |                      | Самостоятельная работа, час | Курсовая работа (проект), семестр | Зачет, семестр | Экзамен, семестр |
|-----------------------------|-------|----------|----------------------------|-----|------------------------|--|--------|-----------------------------------|----------------------|-----------------------------|-----------------------------------|----------------|------------------|
|                             |       |          | Часов                      | ЗЕТ |                        | Всего  | Лекции | Семинарские, практические занятия | Лабораторные занятия |                             |                                   |                |                  |
| Очная форма обучения        | 4     | 7        | 252                        | 7   | 157.5                  | 104  | 52     | 52                                | 0                    | 94.5                        |                                   |                | 7                |
| Заочная форма обучения      | 4     | 7, 8     | 252                        | 7   | 34.5                   | 32   | 16     | 16                                | 0                    | 217.5                       |                                   |                | 8                |
| Очно-заочная форма обучения | 4     | 7        | 252                        | 7   | 117.5                  | 68   | 34     | 34                                | 0                    | 134.5                       |                                   |                | 7                |

## Содержание дисциплины

### Очная форма обучения

| Код занятия  | Наименование тем занятий  | Трудоемкость, академических часов |
|--|---|-----------------------------------|
| <b>Раздел 1 «Основы и правовое регулирование закупочной деятельности торговых предприятий»</b> |   | <b>54.00</b>                      |
| <b>Лекции</b>  |   |                                   |
| Л1.1   | Нормативно-правовая база регулирования отношений в сфере закупок                            | 4.00                              |
| Л1.2   | Информационное обеспечение и организация электронного документооборота в сфере закупок      | 4.00                              |
| <b>Семинары, практические занятия</b>  |   |                                   |
| П1.1   | Нормативно-правовые документы РФ и локальные акты, регулирующие закупочную деятельность     | 4.00                              |
| П1.2   | Электронный документооборот в сфере закупок, инструментарий и информационное обеспечение    | 4.00                              |
| <b>Самостоятельная работа</b>  |   |                                   |
| С1.1   | Програмное сопровождение закупочной деятельности торговых предприятий                       | 20.00                             |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>   |   |                                   |
| КВР1.1   | Контактная внеаудиторная работа   | 18.00                             |
| <b>Раздел 2 «Планирование и осуществление закупок на предприятиях торговли»</b>                |   | <b>171.00</b>                     |
| <b>Лекции</b>  |   |                                   |
| Л2.1   | Содержание, этапы и механизм осуществления закупок на торговых предприятиях                 | 6.00                              |
| Л2.2   | Исследование рынка, поиск и выбор поставщиков   | 6.00                              |
| Л2.3   | Современные методы и технологии закупок товаров   | 4.00                              |
| Л2.4   | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности оптовых предприятий              | 4.00                              |
| Л2.5   | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности розничных предприятий            | 4.00                              |
| Л2.6   | Контракты и договоры в закупочной деятельности, порядок заключения, изменения и расторжения | 4.00                              |
| Л2.7   | Организация и управление закупочной деятельностью торгового предприятия                     | 4.00                              |
| Л2.8   | Управление товарными запасами торговых предприятий  | 4.00                              |
| Л2.9   | Контроль и мониторинг исполнения договорных обязательств                                    | 4.00                              |
| Л2.10  | Эффективность закупочной деятельности торговых предприятий                                  | 4.00                              |
| <b>Семинары, практические занятия</b>  |   |                                   |
| П2.1   | Методы планирования в закупочной деятельности торговых предприятий                          | 4.00                              |
| П2.2   | Формирование механизма закупочной деятельности  | 4.00                              |

|   |   |               |
|---|---|---------------|
|   | торгового предприятия   |               |
| П2.3  | Методы анализа рынка и алгоритм выбора поставщиков  | 4.00          |
| П2.4  | Применение методов и выбор технологий закупки товаров   | 4.00          |
| П2.5  | Планирование и порядок ведение закупочной работы оптовых торговых предприятий                 | 4.00          |
| П2.6  | Планирование и порядок ведение закупочной работы розничных торговых предприятий               | 4.00          |
| П2.7  | Порядок и механизм заключения, изменения и расторжения договоров и контрактов в сфере закупок | 4.00          |
| П2.8  | Методы организации и управления закупками торговых предприятий                                | 4.00          |
| П2.9  | Управление товарными запасами как метод оптимизации работы торгового предприятия              | 4.00          |
| П2.10   | Порядок контроля исполнения договорных обязательств, процедура разрешения споров              | 4.00          |
| П2.11   | Оценка и методы повышения эффективности закупочной деятельности                               | 4.00          |
| <b>Самостоятельная работа</b>                                       |   |               |
| С2.1  | Составление рейтинга и выбор поставщиков товаров торгового предприятия                        | 20.00         |
| С2.2  | Разработка мер повышения эффективности закупочной деятельности торговой организации           | 30.00         |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>                              |   |               |
| КВР2.1  | Контактная внеаудиторная работа   | 33.00         |
| <b>Раздел 3 «Подготовка и прохождение промежуточной аттестации»</b> |   | <b>27.00</b>  |
| ЭЗ.1  | Подготовка к сдаче экзамена   | 24.50         |
| КВР3.2  | Консультация перед экзаменом  | 2.00          |
| КВР3.1  | Сдача экзамена  | 0.50          |
| <b>ИТОГО</b>  |   | <b>252.00</b> |

### Очно-заочная (вечерняя) форма обучения

| Код занятия  | Наименование тем занятий  | Трудоемкость, академических часов |
|--|---|-----------------------------------|
| <b>Раздел 1 «Основы и правовое регулирование закупочной деятельности торговых предприятий»</b> |   | <b>64.00</b>                      |
| <b>Лекции</b>  |   |                                   |
| Л1.1   | Нормативно-правовая база регулирования отношений в сфере закупок                        | 2.00                              |
| Л1.2   | Информационное обеспечение и организация электронного документооборота в сфере закупок  | 2.00                              |
| <b>Семинары, практические занятия</b>  |   |                                   |
| П1.1   | Нормативно-правовые документы РФ и локальные акты, регулирующие закупочную деятельность | 2.00                              |
| П1.2   | Электронный документооборот в сфере закупок,  | 2.00                              |

|   |   |               |
|---|---|---------------|
|   | инструментарий и информационное обеспечение   |               |
| <b>Самостоятельная работа</b>   |   |               |
| C1.1  | Програмное сопровождение закупочной деятельности торговых предприятий                         | 36.00         |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>  |   |               |
| КВР1.1  | Контактная внеаудиторная работа   | 20.00         |
| <b>Раздел 2 «Планирование и осуществление закупок на предприятиях торговли»</b> |   | <b>161.00</b> |
| <b>Лекции</b>   |   |               |
| Л2.1  | Содержание, этапы и механизм осуществления закупок на торговых предприятиях                   | 4.00          |
| Л2.2  | Исследование рынка, поиск и выбор поставщиков   | 4.00          |
| Л2.3  | Современные методы и технологии закупок товаров   | 4.00          |
| Л2.4  | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности оптовых предприятий                | 4.00          |
| Л2.5  | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности розничных предприятий              | 4.00          |
| Л2.6  | Контракты и договоры в закупочной деятельности, порядок заключения, изменения и расторжения   | 2.00          |
| Л2.7  | Организация и управление закупочной деятельностью торгового предприятия                       | 2.00          |
| Л2.8  | Управление товарными запасами торговых предприятий  | 2.00          |
| Л2.9  | Контроль и мониторинг исполнения договорных обязательств                                      | 2.00          |
| Л2.10   | Эффективность закупочной деятельности торговых предприятий                                    | 2.00          |
| <b>Семинары, практические занятия</b>   |   |               |
| П2.1  | Методы планирования в закупочной деятельности торговых предприятий                            | 4.00          |
| П2.2  | Формирование механизма закупочной деятельности торгового предприятия                          | 4.00          |
| П2.3  | Методы анализа рынка и алгоритм выбора поставщиков  | 4.00          |
| П2.4  | Применение методов и выбор технологий закупки товаров   | 4.00          |
| П2.5  | Планирование и порядок ведение закупочной работы оптовых торговых предприятий                 | 2.00          |
| П2.6  | Планирование и порядок ведение закупочной работы розничных торговых предприятий               | 2.00          |
| П2.7  | Порядок и механизм заключения, изменения и расторжения договоров и контрактов в сфере закупок | 2.00          |
| П2.8  | Методы организации и управления закупками торговых предприятий                                | 2.00          |
| П2.9  | Управление товарными запасами как метод оптимизации работы торгового предприятия              | 2.00          |
| П2.10   | Порядок контроля исполнения договорных обязательств, процедура разрешения споров              | 2.00          |
| П2.11   | Оценка и методы повышения эффективности закупочной деятельности                               | 2.00          |



| <b>Самостоятельная работа</b>                                       |   |               |
|---|---|---------------|
| C2.1  | Составление рейтинга и выбор поставщиков товаров торгового предприятия              | 36.00         |
| C2.2  | Разработка мер повышения эффективности закупочной деятельности торговой организации | 38.00         |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>                              |   |               |
| КВР2.1  | Контактная внеаудиторная работа   | 27.00         |
| <b>Раздел 3 «Подготовка и прохождение промежуточной аттестации»</b> |   | <b>27.00</b>  |
| ЭЗ.1  | Подготовка к сдаче экзамена   | 24.50         |
| КВР3.2  | Консультация перед экзаменом  | 2.00          |
| КВР3.1  | Сдача экзамена  | 0.50          |
| <b>ИТОГО</b>  |   | <b>252.00</b> |

### Заочная форма обучения

| Код занятия   | Наименование тем занятий   | Трудоемкость, академических часов |
|---|--|-----------------------------------|
| <b>Раздел 1 «Основы и правовое регулирование закупочной деятельности торговых предприятий »</b> |  | <b>179.00</b>                     |
| <b>Лекции</b>   |  |                                   |
| Л1.1  | Нормативно-правовая база регулирования отношений в сфере закупок                         | 2.00                              |
| Л1.2  | Информационное обеспечение и организация электронного документооборота в сфере закупок   | 2.00                              |
| <b>Семинары, практические занятия</b>   |  |                                   |
| П1.1  | Нормативно-правовые документы РФ и локальные акты, регулирующие закупочную деятельность  | 2.00                              |
| П1.2  | Электронный документооборот в сфере закупок, инструментарий и информационное обеспечение | 1.00                              |
| <b>Самостоятельная работа</b>   |  |                                   |
| C1.1  | Програмное сопровождение закупочной деятельности торговых предприятий                    | 172.00                            |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>  |  |                                   |
| КВР1.1  | Контактная внеаудиторная работа  |                                   |
| <b>Раздел 2 «Планирование и осуществление закупок на предприятиях торговли»</b>                 |  | <b>64.00</b>                      |
| <b>Лекции</b>   |  |                                   |
| Л2.1  | Содержание, этапы и механизм осуществления закупок на торговых предприятиях              | 2.00                              |
| Л2.2  | Исследование рынка, поиск и выбор поставщиков  | 1.00                              |
| Л2.3  | Современные методы и технологии закупок товаров  | 1.00                              |
| Л2.4  | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности оптовых предприятий           | 1.00                              |
| Л2.5  | Особенности планирования и ведения закупочной деятельности розничных предприятий         | 1.00                              |
| Л2.6  | Контракты и договоры в закупочной деятельности,  | 2.00                              |

|   |   |               |
|---|---|---------------|
|   | порядок заключения, изменения и расторжения   |               |
| Л2.7  | Организация и управление закупочной деятельностью торгового предприятия                       | 1.00          |
| Л2.8  | Управление товарными запасами торговых предприятий  | 1.00          |
| Л2.9  | Контроль и мониторинг исполнения договорных обязательств                                      | 1.00          |
| Л2.10   | Эффективность закупочной деятельности торговых предприятий                                    | 1.00          |
| <b>Семинары, практические занятия</b>                               |   |               |
| П2.1  | Методы планирования в закупочной деятельности торговых предприятий                            | 1.00          |
| П2.2  | Формирование механизма закупочной деятельности торгового предприятия                          | 2.00          |
| П2.3  | Методы анализа рынка и алгоритм выбора поставщиков  | 1.00          |
| П2.4  | Применение методов и выбор технологий закупки товаров   | 1.00          |
| П2.5  | Планирование и порядок ведение закупочной работы оптовых торговых предприятий                 | 2.00          |
| П2.6  | Планирование и порядок ведение закупочной работы розничных торговых предприятий               | 1.00          |
| П2.7  | Порядок и механизм заключения, изменения и расторжения договоров и контрактов в сфере закупок | 1.00          |
| П2.8  | Методы организации и управления закупками торговых предприятий                                | 1.00          |
| П2.9  | Управление товарными запасами как метод оптимизации работы торгового предприятия              | 1.00          |
| П2.10   | Порядок контроля исполнения договорных обязательств, процедура разрешения споров              | 1.00          |
| П2.11   | Оценка и методы повышения эффективности закупочной деятельности                               | 1.00          |
| <b>Самостоятельная работа</b>                                       |   |               |
| С2.1  | Составление рейтинга и выбор поставщиков товаров торгового предприятия                        | 19.00         |
| С2.2  | Разработка мер повышения эффективности закупочной деятельности торговой организации           | 20.00         |
| <b>Контактная внеаудиторная работа</b>                              |   |               |
| КВР2.1  | Контактная внеаудиторная работа   |               |
| <b>Раздел 3 «Подготовка и прохождение промежуточной аттестации»</b> |   | <b>9.00</b>   |
| ЭЗ.1  | Подготовка к сдаче экзамена   | 6.50          |
| КВР3.2  | Консультация перед экзаменом  | 2.00          |
| КВР3.1  | Сдача экзамена  | 0.50          |
| <b>ИТОГО</b>  |   | <b>252.00</b> |

Содержание дисциплины данной рабочей программы используется при обучении по индивидуальному учебному плану, при ускоренном обучении, при применении дистанционных образовательных технологий и электронном обучении (при наличии).



## Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Успешное освоение дисциплины предполагает активное, творческое участие обучающегося на всех этапах ее освоения путем планомерной, повседневной работы. Обучающийся обязан посещать лекции, семинарские, практические и лабораторные занятия (при их наличии), получать консультации преподавателя и выполнять самостоятельную работу.

Изучение дисциплины следует начинать с проработки настоящей рабочей программы, методических указаний и разработок, указанных в программе, особое внимание уделить целям, задачам, структуре и содержанию дисциплины.

Главной задачей каждой лекции является раскрытие сущности темы и анализ ее основных положений. Тематика лекций определяется настоящей рабочей программой дисциплины.

Лекции – это систематическое устное изложение учебного материала. На них обучающийся получает основной объем информации по каждой конкретной теме. Лекции обычно носят проблемный характер и нацелены на освещение наиболее трудных и дискуссионных вопросов.

Предполагается, что обучающиеся приходят на лекции, предварительно проработав соответствующий учебный материал по источникам, рекомендованным программой. Часто обучающимся трудно разобраться с дискуссионными вопросами, дать однозначный ответ. Преподаватель, сравнивая различные точки зрения, излагает свой взгляд и нацеливает их на дальнейшие исследования и поиск научных решений. После лекции желательно вечером перечитать и закрепить полученную информацию, тогда эффективность ее усвоения значительно возрастает. При работе с конспектом лекции необходимо отметить материал, который вызывает затруднения для понимания, попытаться найти ответы на затруднительные вопросы, используя предлагаемую литературу. Если самостоятельно не удалось разобраться в материале, сформулируйте вопросы и обратитесь за помощью к преподавателю.

Целью семинарских занятий является проверка уровня понимания обучающимися вопросов, рассмотренных на лекциях и в учебной литературе.

Целью практических и лабораторных занятий является формирование у обучающихся умений и навыков применения теоретических знаний в реальной практике решения задач; восполнение пробелов в пройденной теоретической части курса.

Семинарские, практические и лабораторные занятия в равной мере направлены на совершенствование индивидуальных навыков решения теоретических и прикладных задач, выработку навыков интеллектуальной работы, а также ведения дискуссий. Для успешного участия в семинарских, практических и лабораторных занятиях обучающемуся следует тщательно подготовиться.

Основной формой подготовки обучающихся к практическим (лабораторным) занятиям является самостоятельная работа с учебно-методическими материалами, научной литературой, статистическими данными и т.п.

Изучив конкретную тему, обучающийся может определить, насколько хорошо он в ней разобрался. Если какие-то моменты остались непонятными, целесообразно составить список вопросов и на занятии задать их преподавателю. Практические (лабораторные) занятия предоставляют обучающемуся возможность творчески раскрыться, проявить инициативу и развить навыки публичного ведения дискуссий и общения.

Самостоятельная работа обучающихся включает в себя выполнение различного рода заданий (изучение учебной и научной литературы, материалов лекций, систематизацию прочитанного материала, подготовку контрольной работы, решение

задач, подготовка докладов, написание рефератов, публикация тезисов, научных статей, подготовка и защита курсовой работы / проекта и другие), которые ориентированы на глубокое усвоение материала изучаемой дисциплины.

Обучающимся рекомендуется систематически отводить время для повторения пройденного материала, проверяя свои знания, умения и навыки.

Внутренняя система оценки качества освоения дисциплины включает входной контроль уровня подготовленности обучающихся, текущий контроль успеваемости, промежуточную аттестацию, направленную на оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине (в том числе результатов курсового проектирования (выполнения курсовых работ) при наличии).

При проведении промежуточной аттестации обучающегося учитываются результаты текущего контроля, проводимого в течение освоения дисциплины.

Процедура оценивания результатов освоения дисциплины осуществляется на основе действующих локальных нормативных актов ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет», с которыми обучающиеся знакомятся на официальном сайте университета [www.vyatsu.ru](http://www.vyatsu.ru).

## **Учебно-методическое обеспечение дисциплины, в том числе учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающегося по дисциплине**

### **Учебная литература (основная)**

1) Панкратов, Ф. Г. Коммерческая деятельность : учебник / Ф.Г. Панкратов. - 13-е изд. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. - 500 с. - ISBN 978-5-394-01418-5 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452590/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

2) Дашков, Л. П. Организация и управление коммерческой деятельностью : учебник / Л.П. Дашков, О.В. Памбухчиянц. - 2-е изд., перераб. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. - 400 с. : ил. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-02531-0 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495757/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

3) Управление закупками и поставками : учебник / М. Линдерс, Ф. Джонсон, А. Флинн, Г. Фирон. - 13-е изд. - Москва : Юнити, 2012. - 754 с. - (Зарубежный учебник). - ISBN 978-5-238-01235-3 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=117372/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

4) Еремин, Сергей Геннадьевич. Управление государственными и муниципальными закупками : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / С. Г. Еремин, А. И. Галкин ; ред. С. Е. Прокофьева. - Москва : [б. и.], 2019. - 404 с. - (Бакалавр. Магистр). - Библиогр.: с. 404-405. - ISBN 978-5-534-10226-0 : 1024.92 р. - Текст : непосредственный.

### **Учебная литература (дополнительная)**

1) Ананина, Р. Ф. Организация совместных закупок как формы услуг в кооперационно-сетевых взаимодействиях : монография / Р.Ф. Ананина, В.В. Куимов. - Москва : Первое экономическое издательство, 2020. - 244 с. : ил. - Библиогр.: с. 205 - 228. - ISBN 978-5-91292-323-4 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=599691/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

2) Журавлев, В. А. Управление закупками и снабжением на предприятии : конспект лекций / В.А. Журавлев. - Минск : ТетраСистемс, 2012. - 144 с. - ISBN 978-985-536-254-9 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=136267/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

3) Тасалов, Филипп Артемьевич. Закупки: от технического задания к исполнению контракта : монография / Ф. А. Тасалов. - Москва : Проспект, 2018. - 255, [1] с. - Библиогр.: с. 218-253 (421 назв.). - ISBN 978-5-392-27296-9 : 700.00 р. - Текст : непосредственный.

#### **Учебно-методические издания**

1) Деветьярова, Ирина Петровна. Коммерческая деятельность : учеб.-метод. пособие для студентов направления 38.03.06 "Торговое дело" всех профилей подгот. / И. П. Деветьярова ; ВятГУ, ИЭМ, ФМиС, каф. СТТД. - Киров : ВятГУ, 2017. - 27 с. - Б. ц. - URL: <https://lib.vyatsu.ru> (дата обращения: 23.12.2016). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст : электронный.

2) Левкин, Г. Г. Логистика: сборник задач с решениями : практикум / Г.Г. Левкин, Р.С. Симак. - Москва|Берлин : Директ-Медиа, 2019. - 115 с. : ил., схем., табл. - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-4475-9988-1 : Б. ц. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=500236/> (дата обращения: 24.03.2020). - Режим доступа: ЭБС Университетская библиотека ONLINE. - Текст : электронный.

3) Чуклова, Е. В. Правовое регулирование государственных и муниципальных закупок : электронное учебно-методическое пособие / Е. В. Чуклова. - Тольятти : ТГУ, 2020. - 70 с. - ISBN 978-5-8259-1541-8 : Б. ц. - URL: <https://e.lanbook.com/book/159643> (дата обращения: 15.05.2020). - Режим доступа: ЭБС Лань. - Текст : электронный.

#### **Электронные образовательные ресурсы**

1) Портал дистанционного обучения ВятГУ [электронный ресурс] / - Режим доступа: <http://mooc.do-kirov.ru/>

2) Раздел официального сайта ВятГУ, содержащий описание образовательной программы [электронный ресурс] / - Режим доступа: [https://www.vyatsu.ru/php/programms/eduPrograms.php?Program\\_ID=3-38.03.06.03](https://www.vyatsu.ru/php/programms/eduPrograms.php?Program_ID=3-38.03.06.03)

3) Личный кабинет студента на официальном сайте ВятГУ [электронный ресурс] / - Режим доступа: <https://new.vyatsu.ru/account/>

4) Единое окно доступа к образовательным ресурсам <http://window.edu.ru/>

#### **Электронные библиотечные системы (ЭБС)**

- ЭБС «Научная электронная библиотека eLIBRARY» (<http://elibrary.ru/defaultx.asp>)
- ЭБС «Издательства Лань» (<http://e.lanbook.com/>)
- ЭБС «Университетская библиотека online» ([www.biblioclub.ru](http://www.biblioclub.ru))
- Внутренняя электронно-библиотечная система ВятГУ (<http://lib.vyatsu.ru/>)
- ЭБС «ЮРАЙТ» (<https://urait.ru>)

## Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

- ГАРАНТ
- КонсультантПлюс
- Техэксперт: Нормы, правила, стандарты
- Роспатент (<https://www1.fips.ru/elektronnye-servisy/informatsionno-poiskovaya-sistema>)
- Web of Science® (<http://webofscience.com>)



## Материально-техническое обеспечение дисциплины

### Демонстрационное оборудование

|                                      |
|--------------------------------------|
| Перечень используемого оборудования  |
| МУЛЬТИМЕДИА ПРОЕКТОР CASIO XJ-F210WN |
| Экран LUMA                           |

**Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, в том числе лицензионное и свободно распространяемое ПО (включая ПО отечественного производства)**

| № п.п | Наименование ПО  | Краткая характеристика назначения ПО   |
|-------|--|--|
| 1     | Программная система с модулями для обнаружения текстовых заимствований в учебных и научных работах «Антиплагиат.ВУЗ» | Программный комплекс для проверки текстов на предмет заимствования из Интернет-источников, в коллекции диссертация и авторефератов Российской государственной библиотеки (РГБ) и коллекции нормативно-правовой документации LEXPRO |
| 2     | Microsoft Office 365 ProPlusEdu ALNG SubsVL MVL AddOn toOPP  | Набор веб-сервисов, предоставляющий доступ к различным программам и услугам на основе платформы Microsoft Office, электронной почте бизнес-класса, функционалу для общения и управления документами                                |
| 3     | Office Professional Plus 2016  | Пакет приложений для работы с различными типами документов: текстами, электронными таблицами, базами данных, презентациями   |
| 4     | Windows Professional   | Операционная система   |
| 5     | Kaspersky Endpoint Security для бизнеса  | Антивирусное программное обеспечение   |
| 6     | Справочная правовая система «Консультант Плюс»   | Справочно-правовая система по законодательству Российской Федерации  |
| 7     | Электронный периодический справочник ГАРАНТ Аналитик   | Справочно-правовая система по законодательству Российской Федерации  |
| 8     | Security Essentials (Защитник Windows)   | Защита в режиме реального времени от шпионского программного обеспечения, вирусов.   |
| 9     | МойОфис Стандартный  | Набор приложений для работы с документами, почтой, календарями и контактами на компьютерах и веб браузерах   |

Обновленный список программного обеспечения данной рабочей программы находится по адресу:  
[https://www.vyatsu.ru/php/list\\_it/index.php?op\\_id=126070](https://www.vyatsu.ru/php/list_it/index.php?op_id=126070)